

## ERRATA 01

### EDITAL DE CADASTRAMENTO DE SOLUÇÕES DE MERCADO N.º 001/2019

**Data de Publicação: 26/04/2019**

O Sebrae/SC torna público a ERRATA n.º 01 ao Edital de Cadastro de Soluções de Mercado n.º 001/2019, publicado no dia 15/04/2019, que retifica e complementa o Anexo III, no item Demonstrativo da Formação do Preço de Venda, o qual passa a ser conforme abaixo:

#### **Demonstrativo da Formação do Preço de Venda:**

PREÇO DE VENDA DA SOLUÇÃO	UNITÁRIO (R\$)	TOTAL (R\$)
Preço de venda praticado no Mercado		
Preço de venda praticado em parceria com o Sebrae*		
Margem % ao Sebrae/SC**		

\* Observado o disposto no item 12 do Preâmbulo.

\*\* Para cobrir despesas com divulgação, comercialização e outras decorrentes da contratação da solução de mercado.

O Anexo III publicado neste Aditivo 01 substitui o publicado no Edital de Cadastro de Soluções de Mercado n.º 001/2019.

Permanecem inalterados os demais itens e subitens do referido Edital.

Florianópolis, 26 de abril de 2019.

**SORAYA TONELLI**  
**Gerente de Mercado**  
**SEBRAE/SC**

## ANEXO III – FORMULÁRIO DE CADASTRAMENTO DE SOLUÇÃO

### Formulário de Cadastro de Solução

#### Dados da Pessoa Jurídica:

Pessoa Jurídica: \_\_\_\_\_

CNPJ: \_\_\_\_\_

#### Identificação da Solução/NOME COMERCIAL (nome de mercado da solução):

\_\_\_\_\_

#### Público-alvo:

*Informar a quem se destina a solução:*

#### Descrição da Solução:

*Descrever:*

- 1) Tipo de solução (se capacitação ou consultoria ou ferramenta de gestão ou software ou pesquisa, etc.); Fica dispensada a descrição de carga horária em caso de software de gestão.*
- 2) Sequenciamento lógico de atividades/etapas previstas na aplicação ou implementação da solução;*
- 3) Conteúdo programático (se houver).*

...

#### Objetivos e funcionalidades da solução:

*Elencar:*

- 1. Os objetivos da solução;*
- 2. Suas funcionalidades;*
- 3. Seus benefícios aos clientes.*

...

#### Metodologia de aplicação/implementação:

*Descrever a metodologia da solução.*

...

#### Contribuição ao público-alvo:

*Descrever:*

- 1. Resultados alcançados quando da aplicação/implementação da solução;*
- 2. Mensurar os ganhos obtidos pelo cliente, por meio de indicadores.*

...

**Demonstrativo da Formação do Preço de Venda:**

PREÇO DE VENDA DA SOLUÇÃO	UNITÁRIO (R\$)	TOTAL (R\$)
Preço de venda praticado no Mercado		
Preço de venda praticado em parceria com o Sebrae*		
Margem % ao Sebrae/SC**		

\* Observado o disposto no item 12 do Preâmbulo.

\*\* Para cobrir despesas com divulgação, comercialização e outras decorrentes da contratação da solução de mercado.

- Fica assegurado na parceria entre a empresa detentora da solução e o Sebrae/SC que, para aplicação desta no Estado de Santa Catarina, não serão praticados valores (preços) inferiores aos aprovados no cadastramento (preço de venda praticado no mercado), sendo condição para a manutenção da solução no cadastro, salvo acordo expresso entre as partes.
- A empresa deverá anexar planilha com demonstrativo de custos e formação do preço de venda unitário e total, para analisarmos os valores praticados pelo fornecedor, bem como a lógica de cálculo e abrangência ou complexidade do mesmo.
- A composição de preços deverá conter quantidades, inclusive do número mínimo e máximo de participantes, em caso de eventos coletivos, e valores dos itens de custos necessários à execução total dos serviços.

**Profissionais indicados detentores da solução:**

A Pessoa jurídica deverá indicar o(s) profissional(is) aplicador(es) da solução indicada:

Nome:	CPF:
Nome:	CPF:
Nome:	CPF:
Nome:	CPF:
...	